

Yuracomplexus .



Revista electrónica

N° 22 Noviembre 2022 - enero 2023

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional pp. 91 - 133

Calderón Velazquez Angie Mayerling; Sandoval Tipantiza David Omar

Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE

Quito - Ecuador

Av. General Rumiñahui.

amcalderon2@espe.edu.ec; dosandoval@espe.edu.ec

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 91

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional

Calderón Velazquez Angie Mayerling; Sandoval Tipantiza David Omar

Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE

amcalderon2@espe.edu.ec; dosandoval@espe.edu.ec

Resumen

El objetivo del presente estudio es analizar la interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional, empleando el uso del método complejo, por otra parte, se empleara un enfoque cualitativo, con la finalidad, de comprender la opinión de personas que han investigado temas de interés internacional, utilizando como herramientas de investigación El Orden Mundial, planteando a China como el gigante asiático, además de comprender a América Latina y su desarrollo con el neoliberalismo, o a su vez ampliar el conocimiento sobre el fracaso de la reforma neoliberal en Oriente Próximo. En esta investigación se puede concluir que las negociaciones comerciales transmiten los objetivos y la credibilidad y son un proceso vital en el desarrollo de acuerdos y políticas comerciales eficaces en la región. El proceso de negociación internacional se centra en áreas económicas que se convierten en la base del desarrollo del país, y trabaja en la implementación de la doctrina del desarrollo.

Palabras clave

Desarrollo, neoliberalismo, negociación, interacciones, pensamiento

Abstract

The objective of the present is to analyze the interaction neoliberalism – geopolitics – development as a subsystem of planetary conflict that induces to study negotiation positions in favor of the construction of an international community system, using the use of the complex method, on the other hand, a qualitative approach, with the purpose of understanding the opinion of people who have investigated issues of international interest, using The World Order as research tools, proposing China as the Asian giant, in addition to understanding Latin America and its development with neoliberalism , or in turn expand knowledge about the failure of neoliberal reform in the Middle East. From this research it can be concluded that trade negotiations convey objectives and reliability and are a vital process in the development of effective trade agreements and policies in the region. The international negotiation process focuses on economic areas that will be adapted on the basis of the country's development, and works on the implementation of the development doctrine.

keywords

Development, neoliberalism, negotiation, interactions, thought

Introducción

Marco teórico

El estudio de la interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como elementos que forman parte de un sistema internacional, guía nuestra línea de investigación, desde aristas que han sido privilegiadas a partir de la configuración de los Estados modernos, pues, las tendencias privatizadoras, las ideas de dominancia internacional y las de accesos y libertades, se han constituido en enclaves de trabajo en entornos políticos y empresariales.

En primer lugar debemos señalar que el término neoliberalismo nació de la necesidad de diferenciar el liberalismo económico previo a la primera guerra mundial, de los modelos económicos de la democracia liberal surgidos durante la guerra fría, siendo el neoliberalismo en todos los casos, un conjunto de ideas bastante alejadas de la ortodoxia liberal del siglo XIX (Centro Universitario de Ixtlahuaca (CUI), 2016). “Dicho tema en el siglo XX se entiende, como un esfuerzo por renovar el liberalismo clásico con la diferencia que para los neoliberales las libertades civiles, como la libertad de expresión, de información o de reunión, se deben combinar con las económicas (Montes, 2021)”. El denominado neoliberalismo en cierta medida radica en la aplicación de los postulados de la escuela neoclásica en política económica. “El neoclasicismo fue la primera escuela de pensamiento económico que se basa firmemente en las matemáticas y, finalmente, fue reemplazada por un paradigma más matemático keynesiano en la década de 1930 (Sader & Gentili, 2003)”.

Así mismo, el Keynesianismo, teoría fundadora de la macroeconomía moderna, considera necesario e indispensable un intervencionismo del Estado en la economía para estimular la demanda efectiva (Sabartés, 2020)”. Dicha teoría implementada en diferentes países de la época, a medida que pasaban los años, fue rechazada por diferentes pensadores liberales llamados neoclásicos que son opuestos a las teorías de Keynes. Según los nuevos pensadores neoclasistas, abordaban la idea que el Estado no tiene que intervenir y se debe mantener la teoría del laissez-faire, que es básicamente una teoría económica que significa ‘dejen hacer, dejen pasar’ que defiende la libertad individual a través de la no intervención gubernamental en los asuntos económicos de un país. Un ejemplo de pensadores liberales se dio en París, acuñado en los años cuarenta por los economistas Ludwig Von Mises y Friedrich Hayek, de la escuela austríaca, como reacción al keynesianismo, que como se explicó defiende la intervención del Estado en la economía y se popularizó después de la Segunda Guerra Mundial. Así fue como cobró más fuerza el neoliberalismo cuando la teoría keynesiana falló

en solucionar la crisis del petróleo de 1973. Como alternativa, el estadounidense Milton Friedman presentó la no intervención estatal como única vía para la recuperación económica. La teoría se expandió en los años ochenta y noventa, cuando el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial empezaron a recomendar las medidas neoliberales para salir de la crisis económica (Montes, 2021).

Milton Friedman fue un economista estadounidense, fundador de la teoría monetarista, según la cual las fuerzas del libre mercado son más eficientes que la intervención pública a la hora de fomentar un crecimiento económico estable sin tensiones inflacionistas, donde Friedman encontró un hogar cuando se unió a la Facultad de Economía de la Universidad de Chicago en 1946 (Calvento, 2018). La Escuela de Economía de Chicago, nacida a mediados del siglo XX, representa una doctrina neoclásica de liberalismo económico surgida en la década de los años treinta en la Universidad de Chicago. Históricamente liderada por los premios Nobel Milton Friedman y George Stigler, donde el objetivo clave de los presentes autores radica en la no intervención gubernamental en la economía y el desarrollo de libres mercados, es decir las mejores herramientas para garantizar el reparto de los recursos y el progreso económico y social. De algún modo, dicha escuela representó una reacción no aceptable al keynesianismo. (Dominguez, 2022). Puesto que el Keynesianismo es una de las teorías económicas donde se consideran oportuna la intervención del estado defendiendo la política económica como la mejor herramienta para salir de una crisis económica“ (Sevilla, 2018). Los economistas de la escuela de Chicago tenían la convicción de que la economía de mercado es inherentemente estable y que las perturbaciones (como depresiones o crisis económicas) serían el resultado de una intervención inadecuada del Estado (Roldán, 2019)”. Dado lo anterior, la escuela de Chicago hacía hincapié en que el estado generaba ineficiencia y entorpece el crecimiento económico del país

De tal forma el neoliberalismo, influyó en que el estado debe llevar a cabo sólo sus funcionalidades primordiales como organismo regente en la organización de la sociedad, por lo cual se opone a su mediación en el desempeño de la economía, para de esta forma conservar a raya las regulaciones e impuestos al negocio y las finanzas. Esta teoría beneficiaría la parte de las organizaciones que estaban en manos del sector público, debido a que la zona privada es mucho más eficiente. Es decir, que es partidario de la reducción del gasto social del país y de propiciar la independiente competencia entre las gigantes corporaciones, y poder debilitar y desintegrar los sindicatos. Por otra parte el neoliberalismo

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 95

nos explica que la economía es el primordial motor de desarrollo de un país, por esto, además de tener en cuenta que todos los puntos de la vida de una sociedad deberían estar subordinados a las leyes de mercado, defiende el libre comercio para propiciar una más grande dinámica en la economía, lo que, en teoría, debe crear superiores condiciones de vida y de riqueza material (Díaz, 2022).

Muchas naciones en vías de desarrollo, en especial en Latinoamérica, han adoptado políticas y construcciones que no fueron diseñadas considerando sus propiedades. Esta generalización obedece a un pensamiento predominante que a partir de las últimas décadas se ha impuesto en torno al mundo, refiriéndose al neoliberalismo (Injoque, 2017). De tal forma la iniciativa del neoliberalismo se ha ido expandiendo por todo el planeta tal es la situación de México donde el neoliberalismo nace en la década del ochenta, en un escenario de crisis económica, a lo largo de el régimen de Miguel de la Madrid Robado, quien inicia la utilización de una secuencia de reformas neoliberales que se caracterizarían por la privatización de organizaciones del Estado, la contracción del Estado, la reducción del gasto público y una abertura de la economía, reconocida por el incentivo a la inversión de capitales extranjeros, la introducción al territorio de organizaciones multinacionales, entre otros.

Las políticas neoliberales en materia económica, impuestas tanto por el FMI como por el Banco Mundial, van a ser continuadas por Carlos Salinas de Gortari y sus sucesores en la jefatura del Estado mexicano, lo cual dará paso a que México firme el Tratado de Libre comercio con USA y Canadá en los 90 y otorgue soberanía al Banco de México, entre otras medidas (Díaz, 2022). Este tratado permitió un acuerdo de naciones favorecidas, promoviendo condiciones de comercio más aptas, facilitando la circulación de bienes y servicios hacia una competencia justa, representando uno de los tratados comerciales más importantes, también la apertura del mercado externopermitió que los mexicanos gozarán de una mayor oferta económica. Con factores determinados a través de la oferta incrementaron el comercio en el país, reflejado en las distintas opciones de compra de productos básicos, permitiendo así sostener las necesidades adecuadas a cada nivel económico (IMCP, 2019). Por otro lado, con la época las organizaciones extranjeras han entrado a competir y aspirar las economías débiles del mercado del territorio en shock, Friedman era un economista neoliberal y protector de la ideología del libre mercado. Ha sido consejero de varios dirigentes políticos en torno al mundo y gracias a esto consiguió llevar a cabo lo cual Klein llama la ideología del shock. La ideología de Klein era que los mercados fuertes disuelvan las instituciones

económicas públicas de otros territorios. Se observa, como lo comenta Klein, que inclusive en los Estados Unidos, Friedman buscaba que el estado dejará de transformarse en promotor de confort material y se limitará a la perspectiva política de la nación, así como a la gestión de su política exterior (IMCP, 2019).

Por consiguiente la integración económica ha sido un campo ampliamente estudiado en el ámbito de las relaciones internacionales. Tanto políticos como académicos convienen en la importancia de los procesos de integración como un factor que posibilita la creación de ventajas que van desde lo comercial hasta lo económico, social, monetario y fiscal (Espín & Espín, 2020). Se determina que la integración económica no es un fenómeno moderno: varios países europeos se construyeron a partir de un proceso integrador que eliminó las barreras que separaban distintos mercados regionales. En concreto, Gran Bretaña se constituyó, como unidad económica, en el siglo XVIII, y Francia lo haría después que la Revolución Francesa suprimiera las barreras internas que impedían el libre movimiento de mercancías y mano de obra (Petit, 2016).

La palabra integración proviene del latín “integratio”. En esta lengua, sin embargo; quiere decir renovación; según (Machlup, 1977) el término “integratio” usado en el sentido de combinar las partes en un todo data del año 1600. (Hoffman, 2014). Por otro lado, “se considera que la integración económica es un proceso a través del cual dos o más mercados nacionales previamente separados y de dimensiones unitarias estimadas poco adecuadas se unen para formar un solo mercado (mercado común) de una dimensión idónea (Herrera, 2017)”. Además, (Erráez, 2015) “considera que la integración económica internacional puede verse desde dos enfoques: como proceso y como estado de cosas”. El “proceso” implica movimiento hacia un estado distinto; en tanto que, el “estado de cosas” contempla algo más estático y establece la situación en la que se encuentran ciertos países al pretender formar un grupo regional en un punto determinado de tiempo. De manera que la integración económica puede ser comprendida como un desarrollo de conversión de elementos dirigidos a anexar diferentes mercados o algunas economías en una sola (Weil, 2019). En ese sentido, la integración económica considerada como un proceso, de acuerdo a la teoría, puede darse por lo general en cinco etapas que son: a) Zona de libre comercio, b) Unión aduanera, c) Mercado común, d) Unión económica, e) Comunidad económica(Erráez, 2015) .

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 97

Ahora bien, según García et al., (2022) existen dos efectos que se producen con la integración económica, y que se refieren a la creación y desviación de comercio. Se dice que existe una creación de comercio cuando un país deja de producir un producto con costos más altos, para sustituirlo por otro importado de un país miembro con producción más eficiente; esto implica pasar de una fuente de abastecimiento más cara a una más barata. En tanto que el efecto de desviación de comercio se genera cuando por la formación de la zona única, productos que antes se importaban a bajo costo de países no miembros de un proceso de integración, son adquiridos ahora con mayor costo en la unión aduanera de un país miembro menos eficiente.

Dentro de los principales procesos de integración latinoamericana “considera cuatro procesos de integración latinoamericana: la Comunidad Andina (CAN), el Mercado Común del Sur (MERCOSUR), la Unión de Naciones Suramericanas (UNASUR) y la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC) (Erráez, 2015)”.

Desde la óptica neoliberal, la formación de esos bloques a escala continental se interpreta simplemente como un avance sin precedentes hacia la liberalización del comercio mundial conducido por la fuerza irresistible del regionalismo. Sin embargo, usando el lente más penetrante del enfoque aquí propuesto, se puede prever que dichos procesos estarán regidos por la misma lógica que ha operado en la creación de los esquemas existentes, la cual, en los casos de referencia, se manifestaría aún con mayor fuerza dadas las enormes implicaciones económicas y geopolíticas que por definición tendrían unos bloques de esa envergadura (Palacios, 1998).

Cómo se puede observar el neoliberalismo y la geopolítica están estrechamente relacionados con la integración, misma que constituye una estrategia para potenciar nuestra propia capacidad para relacionarnos con el mundo. Es decir esta estrategia nunca fue concebida como un proyecto político, y está plenamente integrada en las políticas nacionales de desarrollo de cada país. Por el contrario, siempre se le consideró como un mecanismo secundario o complementario de una estrategia de desarrollo basada en una relación Norte/Sur con los países desarrollados, a la cual siempre se le otorgó prioridad. (Pérez del Castillo, 2020). El neoliberalismo es una teoría geopolítica de dominación y no sólo es una estructura económica, sino un esquema integral que conjuga la violencia política, militar, ideológica, jurídica y estatal, para que las transformaciones estructurales que promueve a nivel nacional y global, pongan a las anteriores variables de su lado con el propósito de modificar, en beneficio

de las clases dominantes, los elementos que conforman la convivencia social de la nueva forma de dominación política. El neoliberalismo globalizador es entonces, no sólo una herramienta de la geopolítica, sino la manera contemporánea en la que se realizan las vías de la geopolítica (Cárdenas, 2017). Siendo la geopolítica una de las disciplinas integradoras de las diferentes dimensiones de las ciencias geográficas que más ha servido a la política para la toma de decisiones estatales en materia de política exterior e interna. En dicho contexto, su desarrollo, tanto en sus vertientes europea –alemana y británica– así como norteamericana y asiática, tuvo un desarrollo constante y sistematizado hasta 1945 en que los Estados Unidos y Gran Bretaña, sin fundamentos científicos ni evidencia empírica alguna, la estigmatizaron oficialmente como “ciencia nazi” durante la II Guerra Mundial (Paramo & Zambrano, 2022).

Por lo que se refiere a la geopolítica este es un método de estudio de la política exterior para comprender, explicar y predecir el comportamiento político internacional a través de variables geográficas. Estos factores geográficos no sólo son importantes para el prisma militar, sino también para el económico y el cultural. No se puede explicar la importancia geoestratégica de por ejemplo, Europa Oriental u Oriente Medio, sin conocer cuál es la visión geopolítica del mundo que adoptan los estados, y como dicha visión es clave para el devenir de sus actuaciones a nivel regional, pero también global (Tsonev, 2020). Por ello, es conveniente que en este artículo arroje un poco de luz sobre algunas de las teorías que han influido e influyen en las actuaciones de los países más poderosos desde el siglo XIX.

Por otra parte, determinamos que poder y territorio son dos términos fundamentales en Geopolítica. Desde un punto de vista jurídico, en todas las sociedades, ambos están estrechamente relacionados entre sí, pues todo poder político oficial (ya se trate del de un estado, del de una tribu o del de un municipio) posee su propio territorio, es decir una extensión claramente delimitada sobre la cual ejerce su autoridad y -en principio – su soberanía, donde normalmente es responsable del orden público y cuya defensa pretende asegurar; en principio, decimos, porque responden al hecho de que entre los aproximadamente doscientos estados que se reconocen hoy, muchos de ellos ejercen en realidad unos poderes más menos teóricos (Montenegro, 2020).

En cuanto análisis geopolítico, no basta con razonar en términos de poderes, de estados y de territorios. Es preciso además tratar de considerar las características particulares de cada nación, aunque ella no resulte fácil, pues el concepto de nación, aun siendo fundamental, no

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 99

ha sido nunca objeto de trabajos comparativos en Ciencias Políticas. Estos se han definido casi siempre como generalidades jurídicas o filosóficas (Montenegro, 2020). No obstante debemos recordar que la nación es en realidad una idea geopolítica esencial, puesto que, por una parte, se refiere a un territorio, a su territorio – no existe nación sin territorio-, y que, por otra, implica la cuestión del poder, es decir de la independencia -a saber, la elección de los dirigentes de la nación. Podría decirse a modo de máxima geopolítica fundamental que, una vez formada dentro de un proceso geopolítico, toda nación pretende ser dirigida por los suyos. Por ello, no sorprende que la idea de nación conlleva ciertos valores, sobre todo si esta es cuestionada o amenazada y si su territorio es disputado. Esto explica por ejemplo el encarnizamiento con el cual, desde hace varios decenios, israelíes y palestinos – naciones de reciente formación – se disputan porciones de territorio, ciertamente de reducidas dimensiones pero sacralizadas por representaciones religiosas y políticas (Montenegro, 2020).

Por lo que se refiere a Ratzel, él afirmó que la denominación “teoría orgánica” proviene de una visión de que los estados, entendidos como entidades políticas, se comportan de forma parecida a los organismos vivos. Para que este estado-organismo sobreviva y obtenga poder político, necesita nutrirse. Esta nutrición se consigue a base del tan famoso término del que se apropió la Alemania Nazi, el Lebensraum (espacio vital o hábitat) (Velandia, 2021). Con este término Ratzel se refería al territorio físico, por lo tanto, se puede afirmar que la teoría orgánica establece la necesidad de las entidades políticas de buscar continuamente “alimento” (territorios) para sobrevivir. Ratzel emplea conceptos de la biología y ciencias naturales para interpretar la geografía política (Tsonev, 2020).

Sin embargo, en lo que respecta a la lógica política de sus contenidos, la historia es pródiga en ejemplos que demuestran, empíricamente, que ella se remonta a la antigüedad clásica, cuando los Estados e imperios adquieren conciencia geográfica y comprenden los efectos políticos de la relación que existe entre los vínculos espaciales, y el desarrollo y proyección del poder por parte de unidades políticas independientes o soberanas (Maldonado & Simancas, 2022). En tal sentido, ni los Estados antiguos, ni los premodernos, como tampoco los actuales, se han desarrollado al margen o alienados de conciencia espacial, geográfica y geopolítica. Esta conciencia, como fuente primaria de la voluntad política, se constata en la dinámica de desarrollo de las civilizaciones e imperios históricos, desde la más remota antigüedad, tal como han consignado sin lugar a dudas Tucídides (1991), Flavio Josefa (1997), Jenofonte (2000), Maquiavelo (1943 y 1960), Arnold Toynbee (1984), Paul Johnson (1988) y los

autores de la Historia General de las Civilizaciones (Aymand y Auboyer,1977) entre muchos otros que han estudiado el desarrollo de los procesos políticos históricos en diferentes épocas (Polgati, 2021).

La geopolítica de la biodiversidad y del desarrollo sustentable no sólo prolonga e intensifica los anteriores procesos de apropiación destructiva de los recursos naturales, sino que cambia las formas de intervención y apropiación de la naturaleza y lleva a su límite la lógica de la racionalidad económica.(Minaya, 2013). Esta nueva geopolítica de la sustentabilidad se configura en el contexto de una globalización económica que, al tiempo que lleva a la desnaturalización de la naturaleza, promueve con el discurso del desarrollo sostenible una estrategia de apropiación que busca “naturalizar” la mercantilización de la naturaleza. En esa perversión de “lo natural” se juegan las controversias entre la economización de la naturaleza y la ecologización de la economía (Lizardo, 2020).

Por otra parte la economía política engarzada en la relación de la fuerza de trabajo, el capital y la tierra, se desplaza hacia una ecología política en la que los antagonismos de las luchas sociales se definen en términos de identidades, territorialidades y procesos de sustentabilidad. Las relaciones de producción y las fuerzas productivas ya no se establecen entre el capital y el proletariado industrial –entre capital, trabajo y tecnología. En el nuevo discurso sobre la biodiversidad y del desarrollo sustentable-sostenible, los conceptos de territorio, de autonomía y de cultura se han convertido en conceptos políticos que cuestionan los derechos del ser y las formas de apropiación productiva de la naturaleza. De acuerdo con esto la geopolítica del desarrollo sostenible mira con optimismo la solución de las contradicciones entre economía y ecología al proponer la reconversión de la biodiversidad en colectores de gases de efecto invernadero, con lo cual se exculpa a los países industrializados de sus excedentes de sus cuotas de emisiones, mientras se induce una reconversión ecológica de los países del tercer mundo. Fundadas en un supuesto control del proceso de largo plazo a través del automatismo del mercado, estas políticas desconocen los factores de incertidumbre de los procesos económicos y ambientales, la ineficacia de las políticas públicas y los intereses encontrados sobre las estrategias de apropiación de la naturaleza (Leff, 2018).

En cuanto al desarrollo, este concepto se vincula, en general, con la idea de progreso económico y social que implica una mejora en las condiciones de vida de los individuos y los grupos humanos y una expansión de sus posibilidades. El desarrollo constituye, por tanto, una

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 101

aspiración permanente de las diferentes colectividades, independientemente del nivel relativo al respecto que cada una haya ido alcanzando (Escribano, 2020). Sin embargo, la teoría del desarrollo sugiere la necesidad de considerar el impacto sectorial de liberalización para diferenciar las políticas que consideren las diferencias de los sectores, a fin de asegurar los beneficios del cambio de la política alcancen a las comunidades pobres y que los costos no descansan solamente en quienes menos pueden aportar. Las principales teorías sobre el desarrollo socioeconómico son la teoría de la modernización, la dependencia, la neoinstitucional, la globalización, los sistemas mundiales y el desarrollo sustentable. Las dos principales teorías del desarrollo son la basada en la mono economía y la de beneficios mutuos (Vargas, 2008).

En cuanto a la negociación, “la negociación es un medio no violento para resolver conflictos entre entidades y/o personas basado en un proceso de comunicación e intercambio” (Alas-Pumariño, 2014). El concepto de negociación ha permitido revolucionar el tema del comercio a nivel global esta estrategia ha permitido incrementar las alianzas comerciales como tratados de libre comercio, acuerdos bilaterales. (Ortiz & Vaca, 2019). Por ende, las habilidades de los negociadores son pilares para lograr el mejor acuerdo y que la negociación sea todo un éxito. Un buen negociador es empático, tiene una escucha activa, es creativo y asertivo. Además, es importante tener una inteligencia emocional que permita controlar las emociones en los momentos de negociación, no hay que tomarse nada personal y debe tener autoconfianza (Hernandez, 2019). Es decir que debemos llevar la negociación por el mismo camino y hacer creer a nuestro oponente que nuestros intereses son otros, confundirlo, enturbiar las aguas para impedir que advierta los detalles, que se dé cuenta de que en realidad nos interesan otros aspectos de la negociación. Si la otra parte descubre nuestros verdaderos intereses, se aprovechará y negociará con ellos; pero, si no los conoce, estará presionando o utilizando otros presuntos intereses mientras que nosotros iremos colocando uno a uno los verdaderos (Buendía, 2011).

Finalmente podemos decir que en el arte de la negociación sus principios son las personas, los intereses, las opciones, los criterios y la capacidad de control. Teniendo en cuenta estos principios para en trabajar en un acuerdo donde todas las partes sean beneficiadas, como ingenieros industriales estaremos presente en muchas negociaciones a la hora de definir diferentes puntos en una empresa como los proveedores, las rutas de transportes, las promociones e incluso los precios de los productos o servicios que se ofrecerá a un público

específico, etc. Y el manejar el arte de la negociación puede definir el éxito de una empresa (Vinces, 2020).

Marco referencial

Mones (2021) nos indica que “Las negociaciones deben contribuir a la previsibilidad, equidad y seguridad entre los estados. En el ámbito económico, las negociaciones se convierten en importantes medidas de fomento de la confianza y beneficio para las diferentes partes de instituciones públicas y privadas”.

Says (2008) nos indica que, “Para tener éxito en una negociación internacional se debe tener conocimiento de las diferencias culturales y del entorno”. Las dos citas anteriores nos dicen que, es importante saber un poco de la cultura, creencias y el entorno del país para poder así fomentar un lazo de confianza basándose específicamente en la comunicación, para que entre los países exista una negociación y así poder beneficiarse ambas partes.

Adicionalmente, Ruíz (2022) nos indica que, “en la negociación intervienen partes distintas, pertenecientes a diferentes países, con implicancias transculturales o interculturales (según enfoque), que intentan el acercamiento de posiciones para conseguir una situación aceptable para ambas, que les permita desarrollar una relación que favorezca sus intereses”.

Siguiendo el mismo lineamiento Castillo (2018) afirma que, “es el proceso de intercambio de propuestas entre los representantes de los sujetos de derecho internacional que participan en la elaboración de un tratado”.

De acuerdo con Mondragón (2012) “los negocios internacionales son las transacciones (exportaciones, importaciones, inversiones, financiaciones) privadas y gubernamentales que involucran a dos o más países, es decir, la relación existente entre una organización y su mundo exterior”.

Siguiendo con Zelada (2021) “los negocios Internacionales es la disciplina que se encarga de articular las relaciones de un país con el resto del mundo a través de sus diferentes agentes económicos, empresas, personas y gobierno”.

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 103

Estas teorías nos dan a entender que, las relaciones internacionales son importantes para los países, porque así se pueden abrir paso a todo el mundo. En concreto se puede establecer que, “la empresa que apuesta por acometer los negocios internacionales verá cómo consigue obtener un mejor posicionamiento dentro de su sector y con respecto a sus competidoras” (Porto, 2010).

También (Arredondo (2019) indica que, “las negociaciones internacionales constituyen un mecanismo esencial de relacionamiento y una herramienta primaria en la solución de controversias entre los seres humanos”.

En el ámbito empresarial Hilda (2016) indica que, “Muchas empresas ingresan a los negocios internacionales por razones defensivas, pues desean contrarrestar las ventajas que los competidores pudieran obtener en mercados extranjeros que, a la vez, pudieran perjudicar las domésticamente”. Así mismo (Llamazares, 2021) indica que, “La negociación internacional se desarrolla con unos planteamientos, procesos, estrategias y tácticas relativamente similares a las utilizadas en la negociación desarrollada dentro de un mismo mercado”.

Según ICESI (2008) por negociación internacional se entiende aquella negociación en la cual intervienen partes de diferentes países, es decir, que se mueven en mercados exteriores. La negociación internacional de tipo comercial, se enfoca en empresas que provienen de países diferentes y buscan acuerdos de comercialización de bienes y servicios en países distintos al del proveedor del bien o servicio. Entre estos acuerdos se pueden nombrar: compraventa internacional, acuerdo con un intermediario o alianza estratégica.

De acuerdo con Markué, la negociación internacional, es aquella en la cual las partes representan intereses de diferente nacionalidad, con sus implicaciones transculturales. Junto con el proceso de globalización de las economías, la cultura de las negociaciones internacionales ha tendido a converger, aunque se distinguen, las diferencias entre las negociaciones llevadas a cabo entre las empresas locales y la que se realiza, en el contexto internacional (CEUPE, 2020).

Por otra parte en el ámbito político la negociación, es por lo tanto, una habilidad del comportamiento humano, que se basa en la comunicación entre individuos, con el fin de resolver disputas, explorar propuestas o alcanzar acuerdos que permitan una relación de

beneficio mutuo. Es una comunicación de doble vía para llegar a un acuerdo, cuando se comparte algún interés con otra persona o cuando se tienen intereses opuestos (Carrizosa, 2019).

A su vez, Buitrago (2020) los negocios internacionales han pasado las fronteras no solo políticas, sino que han cambiado en buena medida las dimensiones posibles del ordenamiento en la forma de hacer negocios, de tal manera que ya no son menester solo privado o público; se han convertido en un fenómeno socioeconómico que todas las personas deben vivir y conocer. Sin embargo, es fundamental reconocer que si bien la negociación internacional aumenta su gravitación en las estrategias públicas y privadas, existen riesgos de la competencia extranjera y de los flujos de capital para las economías nacionales, sobre todo las más pobres.

Según Ramírez Calderón y la Universidad Tecnológica de Helsinki, todo proceso de negociación cuenta con tres elementos básicos: las partes, el problema o conflicto que origina la negociación y la mejor alternativa para un acuerdo negociado (MAAN) (Manzanal & Chavez, 2020).

Por otro lado Calderón (2004) el método de Negociación basada en Intereses es un método que se concentra en los intereses individuales y grupales con la intención de encontrar un marco común que permita alcanzar un acuerdo mutuamente aceptable. Además, busca resolver los asuntos por sus méritos y no a través de un proceso feroz e ineficiente. Sugiere buscar beneficios mutuos siempre que sea posible, y que si hay intereses en conflicto, estos se deben resolver en base a patrones justos e independientes

Siguiendo con Garcia (2012) expone que las características de la negociación son las siguientes: Existe un conflicto entre dos partes o más sobre algún tema, es decir, una parte quiere una cosa y la otra está en desacuerdo con ella; las partes negocian de manera voluntaria porque prefieren hacerlo por ellas mismas que aceptando lo que diga la otra. No se obliga a nadie a que negocie ya que si no quiere negociar existen otros métodos que posibiliten el acuerdo; las partes prefieren llegar a un pacto en lugar de forzar el acuerdo violentamente, de manera agresiva o acudir a una autoridad superior para que la solucione; Toda negociación tiene un proceso por el cual ambas partes esperan que una de ellas ceda para establecer el acuerdo.

De la misma forma que un vendedor negocia con su cliente para que éste compre lo que él vende, un negociador vende su propuesta a la otra parte de la mejor forma posible. Es el arte de persuadir, y no se trata de manipular, sino de saber explicar al otro los beneficios que tiene el producto (en el caso del vendedor) o nuestro acuerdo (en el caso del negociador). Durante una negociación ambas partes buscarán satisfacer sus intereses. Alcanzar acuerdos win-win (ganar ganar) que beneficien a ambos lados de la mesa, es posible y además es el concepto más valorado a la hora de alcanzar un pacto. La ética negociadora se impone, logrando que ideas como la confianza, la transparencia, la justicia y el equilibrio sean el hilo conductor durante la fase de negociación (Gamelearn, 2015).

Además, en el ámbito social los negocios internacionales estimulan la multiculturalidad y la diversidad, a la vez que promueven el desarrollo local, a través del financiamiento de proyectos para la elaboración de productos en gran escala. Ahora bien, en este ámbito de la actividad comercial se valora mucho la capacitación del talento humano; de manera que si te interesa incursionar en este campo en expansión debes formarte para ser un profesional competitivo y bien remunerado (Euroinnova, 2020).

De igual manera se determina que el éxito en las negociaciones viene de la preparación y la mejor forma de prepararse es planificar con anticipación la misma. En las negociaciones, al igual que en la vida, constantemente surgen oportunidades para tomar decisiones, pero solo con una buena preparación podrá contar con todos los elementos necesarios para afrontarla con mayores posibilidades de éxito. La planificación de las negociaciones es también una herramienta para poder afrontar situaciones previstas, estableciendo metas, obteniendo claridad en los propósitos y examinando medios alternativos para alcanzar esas metas o resultados (Belloso, 2021).

Método y metodología

Método

El presente estudio aceptara como camino de comprensiones al uso del método complejo en su fase del juego de las interacciones:

Las interacciones son acciones recíprocas que modifican el comportamiento o la naturaleza de los elementos, cuerpos, objetos y fenómenos que están presentes o se influyen. Las interacciones: 1) suponen elementos, seres u objetos materiales que puedan encontrarse; 2) suponen condiciones de encuentro, es decir agitación, turbulencia, flujos contrarios, etc.; 3) obedecen a determinaciones/constreñimientos, que dependen de la naturaleza de los elementos, o seres que se encuentran; 4) en ciertas condiciones se convierten en ciertas interrelaciones (asociaciones, uniones, combinaciones, comunicación, etc.), es decir, dan lugar a fenómenos de organización que soporta el método a ser utilizado: Método complejo (YURA COMPLEXUS, 2018)

El presente caso de estudio tomará como elementos de la interacción a la relación neoliberalismo – geopolítica – desarrollo bajo el supuesto de que aquellos pensamientos impuestos por ciertos individuos y sociedades en algún momento tuvieron que afianzar un constructo de comprensiones que partiendo de propuestas de organización social se transformaron en legados de organización de los individuos. Tendríamos que pensar si para llegar a esquematizar un conjunto social en primera instancia, debería homogeneizar pensamientos desiguales, a los cuales los denominaremos sub condición de encuentro. Sumado a esto, se debería pensar si dichos encuentros de pensamiento desigual pudieron en algún momento originar conflictos, con lo cual tendríamos como constreñimiento de dicho encuentro a una situación antagónica que originó desavenencias internacionales. Por último encaminaremos nuestro análisis hacia el planteamiento de ideas de negociación que nos lleven a generar contextos que organicen o den luz a las situaciones planteadas a través del uso de casos internacionales escogidos de plataformas con temáticas de revistas u observatorios que generen complejones planetarias.

Metodología

Enfoque

Se utilizará un enfoque cualitativo, con la finalidad, de comprender la opinión de personas que han investigado temas de interés internacional, plasmando en sus escritos casos de estudio puestos a

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 107

consideración de poblaciones interesadas en comprender acontecimientos que traspasan las barreras de los Estados para alcanzar rincones planetarios. (Scienxus, 2018)

Finalidad

Utilizando las teorías que sustentan las interacciones del estudio y el paradigma de la complejidad, se plantea realizar una investigación aplicada, en donde, desde el análisis de casos, se identifique pensamientos antagónicos o concurrentes, que nos lleven a demostrar el porqué desde los principios esbozados por las teorías de soporte, se puede visualizar aplicaciones que nos lleven a comprender el fenómeno estudiado. (Scienxus, 2018)

Fuentes de información

Se utilizarán documentos que reposan en el sitio de El Orden Mundial, tomando como criterio de selección a la afinidad del tema con la interacción estudiada en el marco teórico de la investigación. (Scienxus, 2018)

Unidades de análisis

De la página de El Orden Mundial, se escogerá la Sección geopolítica, de tal manera de identificar temas asociados con los dominios de estudio de la Carrera de Comercio Internacional. (Scienxus, 2018)

Control de variables

Al tratarse de una investigación de tipo cualitativo, el tratamiento de las variables tendrá el tinte de no experimental, pues se espera más bien identificarlas como instrumentos que soporten un análisis posterior. (Scienxus, 2018)

Alcance

La investigación será de tipo exploratoria, en vista de que se priorizará puntos de vista de las personas que escribieron los casos de estudio, destacando el conocimiento que tienen del tema. No se tiene una estructura obligada, así que, se podrá construir un análisis con libertad, tomando en cuenta problemas que no se han planteado en estudios anteriores. (Scienxus, 2018)

Instrumentos de recolección de información

La bibliografía seleccionada para el estudio y los URL en donde reposa la información es la siguiente:

1. América Latina, desarrollo más allá del neoliberalismo (Vanoli, 2018);
<https://elordenmundial.com/america-latina-desarrollo-mas-alla-del-neoliberalismo/>
2. La geopolítica de China y su collar de perlas (Arancón, 2014);
<https://elordenmundial.com/el-collar-de-perlas-chino/>
3. El fracaso de la reforma neoliberal en Oriente Próximo (Soler, 2021).
<https://elordenmundial.com/fracaso-reforma-neoliberal-oriente-proximo-economia/>

Procedimiento de recolección de información

Lectura y cita de secciones de documentos a fin de relacionarlos con las interacciones planteadas a manera de integración de conectores de ideas. (Scienxus, 2018)

Cobertura de las unidades de análisis

Se estudiará el 100% del caso de estudio, con la finalidad de extraer las ideas principales y relacionarlas con otras fuentes bibliográficas de ser el caso. (Scienxus, 2018)

Procedimiento para el tratamiento de información

Se utilizará el análisis en profundidad como técnica explicativa basada en la síntesis y evaluación de toda la información recopilada a fin de caracterizar, jerarquizar y relacionar las interacciones de estudio con los casos de análisis. (Scienxus, 2018)

Resultados

Caso 1: América Latina, desarrollo más allá del neoliberalismo

En América Latina, “el concepto de desarrollo se fundamentó en ideales normativos que contribuyeron su sentido y, por lo tanto, las formas de alcanzarlo, poniendo a los modelos de crecimiento económico, apertura comercial, industrialización y bienestar social en tensión con dinámicas globales de expoliación y de aseguramiento social” (Hernandez, 2016). En América a lo largo de los 200 años de Historia latinoamericana de independencia formal, se ha presenciado un conflicto entre dos modelos: uno enraizado en lo nacional y popular y otro de inserción mundial dependiente, proyecto conducido a beneficio de las élites locales dominantes. Esos dos modelos se han alternado sin una prevalencia clara a lo largo de nuestra independencia, sin que pueda afianzarse desde 1930 ningún modelo de desarrollo sustentable e inclusivo.

“Los gobiernos populares cada vez que han intentado consolidar un proyecto autónomo, diferentes circunstancias internacionales, la oposición de los bloques dominantes vía golpes tradicionales o blandos y las limitaciones y errores propios han impedido la construcción de una patria autónoma y pujante. Y en la trágica alternancia de experiencias populares truncadas y proyectos oligárquicos inviables siempre está presente la restricción externa” (Vanoli, 2018). De tal manera, si bien los Gobiernos populares del siglo XXI no terminaron en crisis económicas profundas, la renovada restricción externa provocó el regreso de la vieja nueva derecha por vías electorales o pseudo legales. Tras el modelo agroexportador vigente desde 1880 a 1930 y la crisis mundial posterior, diversos Gobiernos tuvieron que sustituir las importaciones y fortalecer el Estado. El deterioro de los términos de intercambio mostró los límites del proyecto agroexportador para generar un excedente que permitiera sostener el crecimiento económico y evitar las crisis. Los modelos sustitutos entre 1930 y 1975 tuvieron varias fases. El primero fue conducido por fuerzas conservadoras y tuvo que impulsar políticas estatales intervencionistas y sustitutivas de las importaciones para afrontar la crisis.

Una segunda fase fue de profundización de dicho proceso, canalizado por Gobiernos populares. El peronismo argentino, el varguismo brasileño y el cardenismo del Partido Revolucionario Institucional mexicano serían, con ciertas diferencias, experiencias en las que el Estado dirigió un proceso de industrialización captando las rentas del sector primario, controlando el comercio exterior e impulsando nacionalizaciones de empresas y un mercado

interno con una urbanización creciente de trabajadores con mayores derechos e ingresos, un empresariado nacional emergente y un círculo virtuoso de ampliación del consumo e inversión que permitió un crecimiento sostenido.

“En los años 50, la expansión del consumo popular impulsó importaciones más allá de los avances del proceso sustitutivo que requería la expansión del mercado interno. En un contexto de caída de los precios de exportación, los Gobiernos populares debieron hacer un ajuste externo para evitar la caída en reservas” (Vanoli, 2018). Para finales de la década en los gobiernos regionales estos accedieron a los modelos desarrollistas, donde en este modelo se transnacionalizó de una manera con un perfil más exportador y no tan ligado al mercado interno, con esto pudo promover la radicación de empresas transnacionales y se frenó el proceso de redistribución progresiva de la riqueza. Así mismo, “se profundizaron las nacionalizaciones de los recursos y la reforma agraria, había mayores controles en el sector externo y se impulsaron medidas sociales para alcanzar una distribución más justa de la riqueza” (Vanoli, 2018).

El neoliberalismo es una teoría económica que defiende el libre mercado y limitar el papel del Estado como la clave para el avance tecnológico y la prosperidad económica. Esta doctrina, heredera del liberalismo clásico, ha sido dominante desde finales del siglo XX hasta principios del XXI en Occidente y América Latina, y ha impulsado la globalización económica. Esta doctrina se caracteriza por confiar en el buen funcionamiento del mercado y desconfiar de la intervención del Estado en la economía o en la esfera privada de los ciudadanos. Los neoliberales abogan por privatizar servicios públicos como la sanidad o la educación, y minimizar los impuestos, ya que entienden que al Estado no le corresponde prestar servicios públicos. El resultado es un Estado del bienestar reducido donde se prima al individuo sobre la comunidad. (Montes, 2021)

El neoliberalismo defiende que debe haber igualdad de oportunidades entre los ciudadanos, pero no lo hace en el sentido socialdemócrata de que todos partan con los mismos medios, sino de que puedan competir en la sociedad y en el mercado con las mismas reglas y leyes. Por tanto, esta doctrina da mucha importancia al Estado de derecho, que es posible gracias a mecanismos judiciales independientes del Ejecutivo que le obligan a cumplir con unas normas fijas y le impiden cambiarlas a su antojo. La diferencia principal con el liberalismo clásico es que para los neoliberales las libertades civiles, como la libertad de expresión, de información

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 111

o de reunión, se deben combinar con las económicas. Por tanto, la sociedad que tiene una economía de libre mercado produciría las condiciones necesarias para que todos los ciudadanos vivan con dignidad, libres e iguales ante la ley. Argumentan que si existe una brecha de ingresos entre individuos es la recompensa a quienes con su libertad han logrado mejores resultados (Montes, 2021).

Caso 2: La geopolítica de China y su collar de perlas

“A lo largo del siglo XXI la República Popular China ha realizado un asombroso despliegue hacia este y oeste en la búsqueda de un espacio propio de influencia y unas capacidades geopolíticas como nunca antes ha tenido. Hacia su vertiente oriental está desarrollando un acercamiento político a todo el continente americano especialmente la región latinoamericana; hacia el oeste, la fortificación del océano Índico. Ese océano en el que parece que nunca pasada está siendo testigo de cómo se posiciona militarmente China en lo que se ha llamado el collar de perlas, ante el temor de los países costeros y cierta pasividad estratégica de Estados Unidos.” (Arancón, 2014) Para entender la estrategia de China, primero es necesario comprender cómo el Imperio del Medio se ve a sí mismo. Y este sobrenombre no es baladí: el término imperio entronca con su Historia milenaria, toda una sucesión de imperios dinásticos a lo largo de miles de años. Por ello, China ha naturalizado la idea de que es y debe ser un imperio. Yendo más allá, el concepto “del Medio” supone la centralidad de China en el mundo. Solo hace falta ver un mapamundi en su versión nacional: China se sitúa en el centro de la imagen, con el resto del mundo a su alrededor. Esta no es en absoluto una cosmovisión excepcional, ya que los mapas estadounidenses sitúan el centro en el continente americano y los europeos lo hacen con respecto al meridiano de Greenwich con su pivote en Reino Unido como referencia central. Así, desde hace siglos, China concibe su país como el pivote sobre el que gira todo lo demás, una concepción de preponderancia geopolítica que condiciona y mucho sus políticas.

La estrategia china del collar de perlas es una de las mayores apuestas de Pekín para alcanzar sus objetivos geopolíticos. Supone crear una cadena de bases y puertos para asegurar sus suministros y controlar a los vecinos. Pero estos, incluido Estados Unidos, no piensan quedarse de brazos cruzados (Arancón, 2014). Desde que Japón fue derrotado en la Segunda Guerra Mundial, la región ha sido de enorme interés para Washington. Su presencia militar en el país nipón se cuenta mediante un gran número de bases y decenas de miles de militares desplegados. Posteriormente, la situación se repitió en Corea del Sur, y su anillo en la zona

llega de tal manera hasta Oriente Próximo, enlazando unas posiciones de enorme valor geoestratégico. En tiempos más recientes se ha podido ver cómo esta rivalidad también se ha dado en el plano comercial. Aunque la finalidad no sea estrictamente militar, las medidas arancelarias impuestas por Trump a China también buscan rodear económicamente al gigante asiático.

“En la jugada geopolítica de Pekín para desarrollar su collar de perlas no solo se ha encontrado con la presencia de Estados Unidos. También India, que es una economía emergente, está tratando de evitar quedarse encerrada por China y abrirse paso al mar” (Gil, 2020). Aunque con menos ambiciones que el gigante asiático, India está tratando de conformar un espacio de influencia propio en la región del Índico, y al menos relajar la presión que la estrategia china está poniendo sobre sus intereses geoestratégicos y que podría lastrar su progreso en el futuro.

Pekín ha desarrollado una de las mayores estrategias geopolíticas de nuestro tiempo, combinando puertos comerciales con bases navales militares: el llamado collar de perlas chino. A través de esta ruta y con una potente armada, China pretende asegurar su dominio marítimo sobre Asia-Pacífico y sus competidores inmediatos. China es la gran potencia manufacturera del mundo, y en su búsqueda por nuevos mercados y sustentar su economía, ya sea para vender sus productos como para adquirir materias primas, China es consciente que necesita asegurar las largas rutas de suministro. Si no, su ascenso estará a merced de otros poderes navales o de la coyuntura en otras regiones del mundo dadas a la convulsión, como Oriente Próximo o África. La estrategia de Pekín del collar de perlas, que busca asegurar su dominio sobre el Índico y el Pacífico y así controlar las idas y venidas de recursos clave para su economía, tiene abundantes rivales y otras tantas piedras en el camino. Una de las principales es la presencia militar de Estados Unidos en la zona (Gil, 2020).

La potencia comunista ha ido posicionándose a lo largo del litoral sudasiático con bases militares y logísticas que le permitan, en primer lugar, establecer puntos de control e influencia sobre los mares del sudeste asiático y el océano Índico, ya lejos de las costas chinas, para proteger tanto sus exportaciones como sus cada vez mayores necesidades energéticas hidrocarburos y carbón, en su mayoría y, de paso, obtener una posición privilegiada de cara al control naval de toda la zona del sudeste y sur asiáticos, lo que redonda a largo plazo en un control político, económico y militar envidiable en toda la zona. Estas

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 113

bases han ido colocándose en los pocos países amigos que China posee en Asia, pero que son suficientes como para haber conseguido posicionarse desde la propia isla china de Hainan hasta el mar Rojo en una cadena de bases o, metafóricamente, un collar de perlas cuya función radicarán en proyectar la influencia y el poder chino desde el mar de China Meridional hasta el cuerno de África. Como ejemplos de este collar de perlas encontramos las bases, en su mayoría navales, del golfo de Bengala (Birmania), Chittagong (Bangladés), Hambantota (Sri Lanka), Guadar (Pakistán), islas Maldivas o Yibuti (Arancón, 2014).

Caso 3: El fracaso de la reforma neoliberal en Oriente Próximo

Oriente Próximo y el norte de África son una región muy diversa. Sus países tienen poblaciones, economías y modelos políticos distintos, desde las monarquías del Golfo hasta la Túnez democrática, pasando por otras monarquías y repúblicas como Marruecos, Jordania, Egipto o Líbano. “Los países de la región que todavía estaban administrados por Gobiernos coloniales obtuvieron la independencia a mediados del siglo XX” (Soler, 2021). Con ella, las élites nacionales heredaron el control de la economía y establecieron un nuevo contrato social: proporcionar servicios y productos de primera necesidad a los ciudadanos a cambio de que estos no cuestionaran la legitimidad o el carácter autoritario del régimen.

Para los años ochenta y noventa, varios países de Oriente Próximo y el norte de África iniciaron un largo proceso de reforma neoliberal para abrir sus economías al mercado global. “Las instituciones financieras internacionales, principales impulsoras de la reforma, creyeron que esta ayudaría a democratizar la región. Décadas más tarde algunos indicadores macroeconómicos han mejorado, pero el paro y la desigualdad siguen siendo altos y la apertura política no ha llegado.” (Soler, 2021). En la década de 1950 y 1960 se caracterizó por la “distribución de la riqueza, promesas de desarrollo socioeconómico, un fuerte nacionalismo y proyectos de industrialización por sustitución de importaciones, que consiste en proteger la industria local reduciendo las importaciones hasta que sea competitiva y pueda abrirse al mercado internacional” (Soler, 2021).

Donde la región vivió importantes avances en esperanza de vida, salud pública y alfabetización hasta la década de 1980. Por ello dio lugar a un crecimiento de la población de un 3% anual, una de las más altas del mundo detrás de África subsahariana y con un aumento de la migración de zonas rurales a ciudades. Entre los años 1960 y 1985, la economía de la región creció un 3,7% del PIB per cápita cada año, menos que el sudeste asiático pero más

que otras regiones como América Latina. Sin embargo, tras dos décadas de mejoras económicas y sociales, la región llegó a un callejón sin salida y sufrió una grave crisis económica en los años setenta. “Los países ricos en hidrocarburos tuvieron poca dificultad para superarla. Pero a otros como Egipto, Marruecos, Túnez y Jordania, sin riqueza petrolera, esta crisis les llevó a afrontar una reforma neoliberal impulsada por el Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional” (Soler, 2021).

Con esta crisis llegaron a los programas denominados ajuste estructural que eran impulsados por el banco mundial y el FMI, implementando la ideología neoliberal donde ganó popularidad en los años ochenta por la Escuela de Chicago, defensora del libre mercado y liderada por economistas como el estadounidense Milton Friedman. Sus preceptos fueron apoyados por Gobiernos como los de Ronald Reagan en Estados Unidos y Margaret Thatcher en el Reino Unido. “El eje principal del programa neoliberal era el Consenso de Washington, una serie de medidas económicas ideadas por las instituciones financieras internacionales que serían el vehículo principal de la reforma en los países en desarrollo” (Soler, 2021). En cambio Marruecos, Túnez, Jordania y Egipto adoptaron programas de ajuste en 1983, 1986, 1989 y 1991, respectivamente, y las instituciones financieras los calificaron como “los reformadores más exitosos” por seguirlos de manera religiosa

“Entrados ya los años noventa, la liberalización se aceleró. De los diez puntos del Consenso de Washington, los más importantes para los países árabes fueron privatizar las empresas estatales, desregular el mercado laboral y liberalizar el comercio” (Soler, 2021). De acuerdo al Banco Mundial y el FMI, la principal vía para frenar esta crisis económica era acelerar su crecimiento, y para lograr el crecimiento era necesario que el sector privado debería convertirse en el motor principal de la economía del país, lo que implicaba reducir el tamaño del sector público, tradicionalmente más importante en esta región.

Sabiendo esto la pregunta es ¿Porque falló la reforma? Según “el Banco Mundial y el FMI reconoce ahora que los resultados de la reforma en Oriente Próximo y el norte de África no fueron los esperados. Las inversiones extranjeras no alcanzaron los niveles estimados y, como el sector público ya no podía emplear a tantas personas, aumentó el empleo precario e informal” (Soler, 2021). Al mismo tiempo, se fortaleció un capitalismo clientelista que acumuló la riqueza generada en manos de las élites y empobreció a las clases medias y

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 115

trabajadoras. Aunque hay consensos alrededor de estas cuestiones, las raíces del problema siguen sometidas a debate

A lo largo de la historia el medio oriente como américa latina ha pasado por diversos cambio así como en el ámbito económico, que es el principal problema de dicho caso, ya que los países buscan la manera de que su Pib per cápita sea beneficiario para el país, pero como ha existido a lo largo de los años diferentes pensamientos políticos en cada país, donde existen diferentes ideas y maneras de gobernar lo que esto puede beneficiaria o no, siguiendo el caso ha existido varias crisis en mayoría de los países que han sido afectados gravemente por sus gobernantes, y para poder ayudar a los países que se encuentren en una crisis seria la ayuda de las grande entidades tal es el caso como el FMI o el Banco mundial, con proyectos que beneficie a los estados que se encuentran en una economía no favorable, y que los gobernantes pasen diferentes pruebas para que estos estén altamente capacitados para poder manejar este tipo de proyectos y que los países tengan una nueva oportunidad para que su economía sea favorable y así que lleguen nuevas empresas con nuevas oportunidades.

Discusión

Principios, relaciones y generalizaciones

Desde la implementación de las ideas neoliberales en el siglo XX, los procesos de negociación internacional se han centrado en dominios económicos que se convirtieron en la base central del crecimiento de los países, con línea, la apuesta hacia la implementación de doctrinas de desarrollo. ¿Será acaso que la nueva geopolítica mundial, tomaría como norte a la dualidad crecimiento – desarrollo?

El comercio internacional es una vía segura para lograr el crecimiento económico y el desarrollo. El comercio internacional es una de estas actividades económicas nacientes, que estimula o impulsa cíclicamente el crecimiento. El mercado se lleva a cabo de dos maneras: adentro y afuera. Internamente aumenta la productividad y externamente se acumula y reinvierte capital. Un ciclo engendra otro, y la sucesión impulsa el crecimiento económico, asegurando que las desigualdades en el proceso se compensen institucionalmente. Cabe señalar que este proceso es no lineal, complejo y éticamente injusto, pero en nuestra opinión, aquí es exactamente donde el capital social y las personas en la sociedad juegan un papel. Protagonismo en la corrección de posibles desviaciones en la actividad de crecimiento económico.

La internacionalización de un negocio nunca es fácil, ya que la oportunidad de expandirse conlleva riesgos. El primer escollo es superar el miedo a lo desconocido y analizar los riesgos y oportunidades, por lo que la geopolítica juega un papel importante. Los retornos geopolíticos permiten a algunos países renacionalizar unilateralmente recursos o nacionalizar inversiones extranjeras, utilizar sus propias inversiones para monopolizar contratos de obras públicas locales o utilizar la cooperación internacional para servicios comerciales contrarios a los principios éticos.

Las negociaciones comerciales con un fuerte sentido de propósito y credibilidad son un proceso importante para desarrollar acuerdos y políticas comerciales efectivos en la región. El Departamento de Integración y Comercio Internacional de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe ayuda a asegurar la negociación e implementación exitosa de importantes políticas y acuerdos comerciales que contribuyen al desarrollo económico sostenible.

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 117

Excepciones o falta de correlación y aspectos no resueltos

En este trabajo no se ha analizado el pensamiento del sur bajo sus ideales de economía comunitaria, social y de proximidad.

Asimismo no se abordó el enfoque de la economía de colores se centra en agrupar estas actividades con base en elementos comunes asociados a productos provenientes de diversas manifestaciones que van mucho más allá de lo sectorial. De hecho, en cada sector puede desarrollarse más de un color o incluso todos los colores, Gomez, (2021)

En este sentido, puede ir desde el análisis de sectores económicos para desarrollar políticas conducentes al crecimiento hasta el diseño de estrategias para reducir la pobreza mediante la promoción de acciones dentro de marcos de políticas eficaces. Es un cambio de dirección. De igual forma, cabe señalar que de los dos colores que tienen un impacto negativo en la economía, uno es más importante que el otro, como la economía sumergida y la economía sumergida que tienen un impacto negativo. Es difícil identificar y crear distorsiones innegables.

Concordancia con trabajos anteriormente publicados

Compartimos la idea con SAYS (2008) que nos indica que en un estado para que tenga éxito económico esta va de la mano con el neoliberalismo que defiende el libre mercado y trata de limitar el papel del Estado como la clave para el avance tecnológico y la prosperidad económica del país. El cambio tecnológico es el resultado de la interacción entre el capital humano, la innovación, la investigación y el desarrollo, lo cual está en la línea de la geopolítica porque estudia la influencia de la geografía humana y la geografía física en la política y las relaciones internacionales. La geopolítica es un método importante en el estudio de la política exterior para comprender, explicar y predecir el comportamiento político internacional a través de variables geográficas. Es una especialización que se ocupa del estudio de la causalidad espacial de los eventos políticos y los efectos inminentes o futuros de los mismos y se nutre principalmente de otras disciplinas como la historia, las relaciones internacionales.

Consecuencias teóricas y posibles aplicaciones prácticas

La geopolítica internacional deberá acoger ideas neoliberales y de desarrollo pensadas desde entornos occidentales, sin embargo, habrá que visualizar modelos complementarios que

equilibren el sistema: Economía naranja, donut, verde, proximidad, comunitaria..., todas las propuestas son válidas.

El neoliberalismo como doctrina ha generado un sin número de conceptos ya sea como ideología política, filosófica o antropológica. En materia de teoría económica, el neoliberalismo se define como propuesta que enaltece la competencia capitalista y asume que su despliegue asegura las mejores condiciones de evolución de las fuerzas productivas (Ramírez, 2008). El neoliberalismo promueve la idea de agentes iguales en los mercados mundiales, asumiendo que todos tienen las mismas oportunidades, incluido el acceso a la tecnología, esta idea parece bastante justa en la calidad de sus objetivos, pero esto llena la brecha que existen entre las naciones más poderosas.

La política económica neoliberal ha promovido a escala global la apertura comercial bajo la hipótesis de que la liberalización del comercio da lugar automáticamente a un quiebre positivo en la tendencia de crecimiento económico, existen unas paradigmas de la corriente dominante en la teoría económica ha dado por hecho que la apertura comercial internacional generaría automáticamente crecimiento económico, afirmación que, por cierto, se da sin pruebas estadísticas que la sustenten. Es importante señalar que para esa línea de pensamiento hay una relación directa e inequívoca entre el incremento en el comercio internacional y el crecimiento económico (Engels, 2012). Los beneficios del neoliberalismo en el comercio internacional ampliaba la división del trabajo, elevando la productividad, y basado en esta idea desarrolló la teoría de la ventaja absoluta según la cual los países, al especializarse en la producción de aquellos bienes en los cuales tienen ventaja absoluta e intercambiarlos por productos en los que no la tienen, lograban elevar la producción y el consumo y, por lo tanto, el bienestar de todos

También es importante resaltar que en los países a lo largo de su historia han tenido un desarrollo económico significó un aumento del tamaño de la economía por asimilación o adquisición de bienes y servicios de los países, donde el desarrollo implicaría la expansión o la realización de las posibilidades de ese país. “Cuando una economía crece se hace mayor cuantitativamente, cuando una economía se desarrolla, se encuentra mejor cualitativamente” (Eugenia, 2018). Todo esto significó un proceso para el desarrollo de la economía de cada país basándose en diferentes circunstancias ya que fue un proceso de transformación estructural que busco mejorar el sistema económico a largo plazo, de modo que todos los

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 119

sectores productivos crezcan de manera equitativa y sostenible en el tiempo. Por ejemplo está la utilización de la economía naranja que básicamente hace referencia al mundo de la cultura, la industria creativa y la creación de contenido. “Se denomina, por tanto, universo naranja a todas aquellas actividades que transformen el conocimiento en un bien o un servicio que trate de fomentar, además del beneficio económico, el desarrollo de la cultura y la creatividad del país”(Coll, 2020).

Conclusiones

El neoliberalismo deberá dialogar con el shock, el desarrollo con el subdesarrollo, la geopolítica con el pensamiento local ¿acaso encontraremos en la complementariedad ideas de armonía internacional?

El objetivo general de la investigación fue: Analizar la interacción neoliberalismo, geopolítica y desarrollo donde se concluye que el neoliberalismo promueve la idea de un modelo económico cuyas dimensiones trascienden las fronteras nacionales. De ahí que lo sitúan a nivel global. Tanto la globalización como el neoliberalismo han jugado un papel crucial a nivel internacional en los últimos años implementando

La conclusión del análisis geopolítico va de la mano con el desarrollo ya que constituyen sólo insumos para el proceso de toma de decisiones políticas que un Estado puede adoptar en el contexto de las relaciones espaciales que conforman los ámbitos en los que éste se desenvuelve, favorezcan a su economía y a su desarrollo del país

La geopolítica también representa un antes y un después donde marca una profunda diferencia en su condición de uso como una teoría sistemática para comprender o interpretar una determinada realidad del país, y su utilización en beneficio de un proyecto político por materializar de tal forma que el país se expande y se desarrolla para la industrialización del país y así también aliarse con otros países para la ayuda de desarrollo de la misma.

El neoliberalismo se definió como un modelo político con repercusiones económicas, culturales y sociales, donde se determinó que la libertad era uno de los principios fundamentales tomados del enfoque liberal clásico. Por otro lado, se estableció que la diferencia entre ambos modelos radica en el rol del estado. El liberalismo sugiere dejar los

problemas económicos enteramente al mercado. El neoliberalismo por otro lado acepta la intervención del estado cuando el mercado no puede resolverlo.

Se puede concluir que la geopolítica ha estado presente en diferentes etapas de la humanidad, donde comienza a tener rostro visible con el estudio de referentes militares, políticos y académicos que comienzan a enmarcarla en la comprensión del comportamiento de los Estados a nivel nacional e internacional, la revisión teórica permitió constatar tales premisas. En cuanto a las diversas definiciones que se manejan en torno a la geopolítica hay algunas que conjugan numerosos elementos como por ejemplo un término usado para designar la influencia determinante del medio ambiente (elementos tales como características geográficas, las fuerzas sociales y culturales así como los recursos económicos) en la política de una nación.

También el desarrollo se ha dado en diversas circunstancias de manera económica y cultural para los países, relacionándose con la estrategias internacionales que con un sistema que se utiliza para planificar e implementar una serie de acciones encaminadas a competir y posicionar una empresa en el mercado internacional. Para llevar a cabo un análisis inicial, evaluación de los negocios, implementación de la internacionalización, creación de sociedades extranjeras y asistencia en la continua innovación en nueva tecnología y medición de resultados para el desarrollo de los países.

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 121

Lista de referencias

Alas-Pumariño, E. (2014). El arte de NEGOCIAR. Aiim. Retrieved November 22, 2022, from <https://aiim.es/wp-content/uploads/2016/06/EL-ARTE-DE-NEGOCIAR.pdf>

Arancón, F. (2014, March 28). El collar de perlas de China: geopolítica en el Índico. El Orden Mundial. Retrieved December 31, 2022, from <https://elordenmundial.com/el-collar-de-perlas-chino/>

Arredondo, R. (2019, 11 12). La negociación como método de solución de controversias internacionales. Universidad de Palermo. Retrieved November 21, 2022, from https://www.palermo.edu/derecho/revista_juridica/pub-17/Revista_Juridica_Ano1-N17_03.pdf

Arteaga, F. (2013, December 10). Geopolítica: su importancia en los proyectos internacionales. Red Seguridad. Retrieved January 7, 2023, from https://www.redseguridad.com/sectores/financiero/la-importancia-geopolitica-en-los-proyectos-internacionales_20131210.html

Belloso, R. (2021, 01 30). Conflictos y negociación. En la búsqueda de un acuerdo. Conflictos y negociación. En la búsqueda de un acuerdo | REVISTA DE INVESTIGACIÓN SIGMA. Retrieved November 22, 2022, from <https://journal.espe.edu.ec/ojs/index.php/Sigma/article/view/1917>

Bresser, L. (2009, 05 20). Neoliberalismo y teoría económica. Nueva Sociedad. Retrieved January 7, 2023, from <https://nuso.org/articulo/neoliberalismo-y-teoria-economica/>

Buendía, N. (2011). El arte de negociar con éxito. Untitled. Retrieved November 22, 2022, from https://www.licethminano.com/articulos/el_arte_de_negociar_con_exito.pdf

Buitrago, I. (2020, 12 23). TENDENCIAS DE LA DISCIPLINA EN NEGOCIOS INTERNACIONALES*. Dialnet. Retrieved 11 22, 2022, from <https://revistas.ucp.edu.co/index.php/paginas/article/view/1894>

Caballero, F. J. (2020). Economía sumergida – Qué es, definición y concepto | 2023. Economipedia. Retrieved January 7, 2023, from <https://economipedia.com/definiciones/economia-sumergida.html>

Calderón, D. (2004). Home. YouTube. Retrieved November 22, 2022, from <http://www.saber.ula.ve/bitstream/handle/123456789/25065/articulo5.pdf;jsessionid=26504E26DA35A0A6C279BBF4C703CA91?sequence=2>

Cárdenas, J. (2017). EL ESTADO NEOLIBERAL³²⁶ La geopolítica estudia las prácticas políticas, militares, diplomáticas, económicas, ideológicas. UNAM. Retrieved November 22, 2022, from <https://archivos.juridicas.unam.mx/www/bjv/libros/9/4310/7.pdf>

Carrizosa, A. (2019). LA NEGOCIACIÓN COMO HERRAMIENTA DE INCIDENCIA POLÍTICA. LA NEGOCIACIÓN COMO HERRAMIENTA DE INCIDENCIA POLÍTICA. Retrieved November 22, 2022, from <https://proyectopascaorg.files.wordpress.com/2016/04/la-negociacion-como-herramienta-de-incidencia-politica.pdf>

Castillo, N. (2018, 08 12). Estrategias de negociación Internacional. CEUPE. Retrieved November 21, 2022, from <https://www.ceupe.cl/blog/estrategias.html>

Centro Universitario de Ixtlahuaca (CUI). (2016). Ensayo sobre el Neoliberalismo. | Monografías, Ensayos de Derecho. Docsity. Retrieved November 18, 2022, from <https://www.docsity.com/es/ensayo-sobre-el-neoliberalismo/2125261/>

CEPAL. (2020). Negociaciones comerciales | Comisión Económica para América Latina y el Caribe. Cepal. Retrieved January 7, 2023, from <https://www.cepal.org/es/subtemas/negociaciones-comerciales#>

CEUPE. (2020). La negociación internacional. CEUPE. Retrieved November 22, 2022, from <https://www.ceupe.com/blog/la-negociacion-internacional.html>

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 123

Coll, F. (2020, May 18). Economía naranja – Qué es, definición y concepto | 2023. Economipedia. Retrieved January 8, 2023, from <https://economipedia.com/definiciones/economia-naranja.html>

Conesa, E. (1982).

Contreras, A. (2007). ANÁLISIS CRÍTICO DE LA GEOPOLÍTICA CONTEMPORÁNEA∞. Dialnet Revista Política y Estrategia. Retrieved 11 16, 2022, from <file:///Users/angie/Downloads/Dialnet-AnalisisCriticoDeLaGeopoliticaContemporanea-5625301.pdf>

Cuevas, M. (2018, March 24). La Economía ahora es de Colores – Economía Disruptiva. Economía Disruptiva. Retrieved January 7, 2023, from <https://economydisruptiva.wordpress.com/2018/03/24/la-economia-ahora-es-de-colores/>

Díaz, J. A. (2022, September 27). PROBLEMAS DE LA CIVILIZACIÓN CONTEMPORÁNEA | PDF ... Scribd. Retrieved November 18, 2022, from <https://es.scribd.com/document/597127652/PROBLEMAS-DE-LA-CIVILIZACION-CONTEMPORANEA>

Dominguez, I. (2022, April 12). La (imborrable) huella de la Escuela de Chicago. Ethic. Retrieved November 18, 2022, from <https://ethic.es/2022/04/la-imborrable-huella-de-la-escuela-de-chicago/>

Engels, F. (2012, 10 09). Apertura comercial y desarrollo económico mundial en la globalización. SciELO México. Retrieved January 7, 2023, from https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2007-07052012000200005

Erráez, J. P. (2015). BREVE ANÁLISIS DE LOS PRINCIPALES PROCESOS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA. Banco Central del Ecuador. Retrieved November 16, 2022, from https://www.bce.fin.ec/images/BANCO_C_ECUADOR/PDF/doctec2.pdf

Erráez, J. P. (2015). BREvE ANÁLISIS DE LOS PRINCIPALES PROCESOS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA. Banco Central del Ecuador. Retrieved November 18, 2022, from https://www.bce.fin.ec/images/BANCO_C_ECUADOR/PDF/doctec2.pdf

Escribano, G. (2020). CONCEPTO Y TEORIAS FUNDAMENTALES DEL DESARROLLO. CONCEPTO Y TEORIAS FUNDAMENTALES DEL DESARROLLO. Retrieved November 22, 2022, from <http://biblio3.url.edu.gt/PROFASR/DRL/conyteo.pdf>

Espín, J. E., & Espín, J. E. (2020). Plan de tesis – DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS, ADMINISTRATIVAS Y DE COMERCIO CARRERA DE. StuDocu. Retrieved November 18, 2022, from <https://www.studocu.com/ec/document/universidad-de-las-fuerzas-armadas-de-ecuador/proyecto-integrador-i/plan-de-tesis/11611169>

Eugenia, M. (2018, 04 12). El crecimiento y el desarrollo. Nulan. Retrieved January 8, 2023, from <http://nulan.mdpu.edu.ar/id/eprint/2883/1/labrunee-2018.pdf>

Euroinnova. (2020). QUE SON LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES SEGUN AUTORES | Web. Euroinnova. Retrieved November 22, 2022, from <https://www.euroinnova.edu.es/blog/que-son-los-negocios-internacionales-segun-autores/>

Gamelearn. (2015, October 19). El arte de persuadir (y negociar). Gamelearn. Retrieved November 22, 2022, from <https://www.game-learn.com/es/recursos/blog/arte-persuadir-negociar/>

García, B. (2012, May 8). Negociación. Negociación – Descuadrando. Retrieved November 22, 2022, from <https://descuadrando.com/Negociaci%C3%B3n>

García, L., Zambrano, D., & Paramo, A. (2022, 10 02). Test__A5_Equipo 7 (1).pdf – GESTIÓN DE NEGOCIOS ... Course Hero. Retrieved November 18, 2022, from <https://www.coursehero.com/file/170992146/Test-A5-Equipo-7-1pdf/>

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 125

Gil, A. (2020, September 4). La geopolítica de China y su collar de perlas. El Orden Mundial. Retrieved December 18, 2022, from <https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/china-y-su-collar-de-perlas/>

Gil, A. (2020, September 4). La geopolítica de China y su collar de perlas. El Orden Mundial. Retrieved December 31, 2022, from <https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/china-y-su-collar-de-perlas/>

Gomez, H. (2021, March 8). Economía de colores: bonos temáticos. Asobancaria. Retrieved January 7, 2023, from https://www.asobancaria.com/wp-content/uploads/2021/03/1271_BE.pdf

Gonzales, L. (2017). Organización del espacio global en la geopolítica “clásica”: una mirada desde la geopolítica crítica*. Redalyc. Retrieved November 7, 2022, from <https://www.redalyc.org/journal/927/92754537010/html/>

Grupo Atico34. (2020, July 28). Economía sumergida: definición, causas y consecuencias. Grupo Atico34. Retrieved January 7, 2023, from <https://protecciondatos-lopd.com/empresas/economia-sumergida/>

Hernandez, E. (2019, November 4). El ARTE DE NEGOCIAR. Agrobioteg. Retrieved November 22, 2022, from <https://agrobioteg.org/el-arte-de-negociar/>

Hernandez, J. (2016, 2 12). Desarrollo económico local en América Latina. SciELO Chile. Retrieved December 18, 2022, from https://www.scielo.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0719-27892016000200002

Herrera, G. (2017). UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL FACULTAD CIENCIAS ECONOMICAS HISTORIA ECONOMICA TEMA: MERCADO MUNDIAL: PROCESOS DE INTEGRACION Y NUEVOS ESCENARIOS INTEGRANTES. Academia.edu. Retrieved November 18, 2022, from https://www.academia.edu/34111520/UNIVERSIDAD_DE_GUAYAQUIL_FACULTAD_CIENCIAS_ECONOMICAS_HISTORIA_ECONOMICA_TEMA_MERCADO_MUNDIAL_PROCESOS_DE_INTEGRACION_Y_NUEVOS_ESCENARIOS_INTEGRANTES

Hilda, A. (2016, December 27). Los Negocios internacionales en las empresas no solo se limitan. Eumed.net. Retrieved November 21, 2022, from <https://www.eumed.net/rev/caribe/2016/12/negocios.html>

Hoffman, P. (2014, May 5). Redalyc.LA TEORÍA ECONÓMICA DE LA INTEGRACIÓN Y SUS PRINCIPIOS FUNDAMENTALES. Redalyc. Retrieved November 16, 2022, from <https://www.redalyc.org/pdf/364/36433515007.pdf>

ICESI. (2008, October 3). NEGOCIACION INTERNACIONAL | CONSULTORIO DE COMERCIO EXTERIOR. Universidad Icesi. Retrieved November 22, 2022, from <https://www.icesi.edu.co/blogs/icecomex/2008/10/03/27/>

IMCP. (2019, March 20). 4 puntos clave para entender el neoliberalismo en México. IMCP. Retrieved November 18, 2022, from <https://imcp.org.mx/4-puntos-clave-para-entender-el-neoliberalismo-en-mexico/>

Lastras, C. A. (2022, June 9). ¿Qué factores influyen en el crecimiento económico? The Conversation. Retrieved January 8, 2023, from <https://theconversation.com/que-factores-influyen-en-el-crecimiento-economico-180074>

Leff, E. (2018). La Geopolítica de la Biodiversidad y el Desarrollo Sustentable: economización del mundo, racionalidad ambiental y reapropiación social de la naturaleza. Biblioteca Clacso. Retrieved November 16, 2022, from <http://biblioteca.clacso.edu.ar/ar/libros/reggen/abs03.pdf>

Lizardo, A. (2020). geopolitica leff – Geopolítica. Passei Direto. Retrieved November 18, 2022, from <https://www.passeidireto.com/arquivo/94512840/geopolitica-leff>

Llamazares, O. (2021, December 30). Negociación Internacional: Diferencias y Tipos de Negociaciones Global Negotiator Blog. Global Negotiator. Retrieved November 22, 2022, from <https://www.globalnegotiator.com/blog/negociacion-internacional-ejemplos-tipos-de-negociaciones/>

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 127

Lucena, R. (2006). Comercio internacional y crecimiento económico. Una propuesta para la discusión. Redalyc. Retrieved January 7, 2023, from <https://www.redalyc.org/pdf/543/54302006.pdf>

Macedo, F. G. (2016). Geopolítica, discusiones y perspectivas Latinoamericanas1. Redalyc. Retrieved October 30, 2022, from <https://www.redalyc.org/journal/676/67648385006/html/>

Machlup. (1977).

Maldonado, Á. L., & Simancas, B. E. (2022). Alvaro Maldonado – Contexto Estructural de la Geopolítica y la Educación – REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA. StuDocu. Retrieved November 18, 2022, from <https://www.studocu.com/latam/document/universidad-bicentenario-de-aragua/introduccion-a-la-geopolitica/alvaro-maldonado-contexto-estructural-de-la-geopolitica-y-la-educacion/38946559>

Manzanal, M., & Chavez, E. (2020). LOS ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN: ¿CÓMO INTERVIENEN DENTRO DE LAS ETAPAS? revistas.uns.edu.ar. Retrieved 11 22, 2022, from <file:///Users/angie/Downloads/admin,+REVISTA+CEA+VOL+IV+N%C2%A71+2020+4.AR+TICULO+LOS+ELEMENTOS+DE+LA+NEGOCIACI%C3%A0N....pdf>

Marmelada, C. A. (2005). Evolución humana: los descubrimientos más recientes. Grupo Ciencia, Razón y Fe (CRYF). Universidad de Navarra. Retrieved October 30, 2022, from <https://www.unav.edu/web/ciencia-razon-y-fe/evolucion-humana-los-descubrimientos-mas-recientes>

Marta Rizo García. (2005). La psicología social como fuente teórica de la comunicología: Breves reflexiones para explorar un espacio conceptual común. SciELO México. Retrieved October 30, 2022, from https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1870-00632006000200009&lng=es&nrm=iso

Merlo, C. (2018, 07 20). EL NEOLIBERALISMO, DOS LECTURAS: TEORÍA ECONÓMICOPOLÍTICA O RACIONALIDAD-GUBERNAMENTAL O RAZÓN-MUNDO. Retrieved 11 07, 2022, from file:///Users/angie/Downloads/admin,+Journal+manager,+Merlo+final.pdf

Minaya, O. (2013, 04). La geopolítica de la biodiversidad y el desarrollo sustentable. Academia.edu. Retrieved November 18, 2022, from https://www.academia.edu/30183371/La_geopolitica_de_la_biodiversidad_y_el_desarrollo_sustentable

Mondragón, V. (2012, 10 12). Definición, importancia y actividades incluidas en los Negocios Internacionales. DIARIO DEL EXPORTADOR. Retrieved November 21, 2022, from <https://www.diariodelexportador.com/2018/04/negocios-internacionales-definicion.html#>

Mones, M. (2021, July 8). Negociación internacional: ¿Qué es y cómo se hace? Comercio y Aduanas. Retrieved November 21, 2022, from <https://www.comercioyaduanas.com.mx/comercioexterior/negociacion-internacional/>

Montenegro. (2020). Que es la geopolítica? Untitled. Retrieved November 7, 2022, from http://recursosbiblio.url.edu.gt/publicjlg/biblio_sin_paredes/fac_pol/geo_pol/cap/01.pdf

Montes, A. (2021, July 20). ¿Qué es el neoliberalismo? El Orden Mundial. Retrieved November 18, 2022, from <https://elordenmundial.com/que-es-neoliberalismo/>

Montes, A. (2021, July 20). ¿Qué es el neoliberalismo? El Orden Mundial. Retrieved December 31, 2022, from <https://elordenmundial.com/que-es-neoliberalismo/>

Montes, A. (2021, July 20). ¿Qué es el neoliberalismo? El Orden Mundial. Retrieved January 7, 2023, from <https://elordenmundial.com/que-es-neoliberalismo/>

Musacchio, A. (2019, 03 11). Vista de Formas del neoliberalismo y relaciones internacionales | Ciclos en la Historia, la Economía y la Sociedad. Revistas Científicas de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Buenos Aires (OJS). Retrieved January 7, 2023, from <https://ojs.econ.uba.ar/index.php/revistaCICLOS/article/view/1612/2451>

Ortiz, S., & Vaca, K. (2019). Análisis de la posición comercial de las exportaciones del plátano frito en los mercados europeos. 1Library.Co. Retrieved November 22, 2022, from <https://1library.co/document/zpvn57oy-analisis-posicion-comercial-exportaciones-platano-frito-mercados-europeos.html>

Palacios, J. J. (1998). Neo) Liberalismo e integración regional: economía política de la formación de bloques en la Cuenca del Pacífi. Redalyc. Retrieved November 16, 2022, from <https://www.redalyc.org/pdf/138/13851304.pdf>

Paramo, A., & Zambrano, D. (2022, 10 02). Test__A5_Equipo 7 (1).pdf – GESTIÓN DE NEGOCIOS COMERCIALES Y LOGÍSTICOS Actividad 5 Cuadro Sinóptico Equipo 7 Alumnos: Lizeth Larissa García. Course Hero. Retrieved November 18, 2022, from <https://www.coursehero.com/file/170992146/Test-A5-Equipo-7-1pdf/>

Pedraza, L. (2017, 05 09). Qué es la Geopolítica, qué estudia y su importancia – UAX. UAX. Retrieved January 8, 2023, from <https://www.uax.com/blog/ciencias-politicas/que-es-la-geopolitica-que-estudia-y-su-importancia>

Pérez del Castillo, C. (2020). Capítulo I. La nueva dinámica de la integración. Capítulo I. La nueva dinámica de la integración. Retrieved November 22, 2022, from <https://www.oas.org/dsd/publications/unit/oea33s/ch12.htm>

Petit, J. (2016, October 25). Revista Venezolana De Análisis De Coyuntura. Volumen XX N°1 enero junio 2014. Revista Venezolana De Análisis De Coyuntura. Volumen XX N°1 enero junio 2014 by Instituto de Investigaciones Económicas y Sociales Dr. “Rodolfo Quintero” (IIES-UCV) – Issuu. Retrieved November 18, 2022, from https://issuu.com/iiesrodolfoquintero/docs/revista_venezolana_de_an__lisis_de__d232b36bee12c9/131

Polgati, A. (2021, July 28). ANALISIS CRITICO DE LA GEOPOLITICA CONTEMPORANEA by CÉSAR GUILLERMO GONZÁLEZ DELGADO. Issuu. Retrieved

November 18, 2022, from https://issuu.com/piwigd/docs/analisis_critico_de_la_geopolitica_contemporanea_-

Porto, P. (2010, 12 6). Definición de negocios internacionales – Qué es, Significado y Concepto. Definición.de. Retrieved November 21, 2022, from <https://definicion.de/negocios-internacionales/>

Ramírez, E. S., & Smith, A. (2008, 06 12). Neoliberalismo. ZonaEconomica. Retrieved January 7, 2023, from <https://www.zonaeconomica.com/neoliberalismo-0>

Rodríguez, J. (2020). KEYNES, JOHN MAYNARD. Eumed.net. Retrieved November 7, 2022, from <https://www.eumed.net/cursecon/dic/bzm/k/Keynes.htm>

Roldán, P. N. (2019). Escuela de Chicago – Qué es, origen y principios. Economipedia. Retrieved November 18, 2022, from <https://economipedia.com/definiciones/escuela-de-chicago.html>

Ruíz, A. (2022, March 17). ¿Qué es la negociación internacional? :: Seguimiento de medios. UCC. Retrieved November 21, 2022, from https://www.ucc.edu.ar/mediosucc/%C2%BFque_es_la_negociacion_internacional-8474.html/

Sader, E., & Gentili, P. (2003). La trama del neoliberalismo. La trama del neoliberalismo: mercado, crisis y exclusión social. Retrieved November 18, 2022, from <http://biblioteca.clacso.edu.ar/clacso/se/20100609030645/latrama.pdf>

Says, D. (2008, October 3). NEGOCIACION INTERNACIONAL | CONSULTORIO DE COMERCIO EXTERIOR. Universidad Icesi. Retrieved November 21, 2022, from <https://www.icesi.edu.co/blogs/icecomex/2008/10/03/27/>

Scienxus. (2018, November 17). Investigación científico – compleja. Scienxus. Retrieved December 18, 2022, from <https://ibn.yura.website/>

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 131

Sevilla, A. (2018). Keynesianismo – Qué es, definición y concepto | 2022. Economipedia. Retrieved November 18, 2022, from <https://economipedia.com/definiciones/keynesianismo.html>

Soler, R. (2021, February 21). El fracaso de la reforma neoliberal en Oriente Próximo. El Orden Mundial. Retrieved December 18, 2022, from <https://elordenmundial.com/fracaso-reforma-neoliberal-oriente-proximo-economia/>

Solís Gadea, H. R. (2015, June 29). Keynes y la crítica moral del capitalismo | Centro Universitario de Ciencias Sociales y Humanidades. Centro Universitario de Ciencias Sociales y Humanidades. Retrieved November 7, 2022, from <http://www.cucsh.udg.mx/noticia/keynes-y-la-critica-moral-del-capitalismo>

Tamanes, R. (1990).

Tsonev, B. (2020, January 15). Geopolítica: Teorías y aplicación – 14 Milímetros. 14 Milímetros. Retrieved November 7, 2022, from <https://14milímetros.com/geopolitica-teorias-y-apliacion/>

Tsonev, B. (2020, January 15). Geopolítica: Teorías y aplicación – 14 Milímetros. 14 Milímetros. Retrieved November 7, 2022, from <https://14milímetros.com/geopolitica-teorias-y-apliacion/>

Tsonev, B. (2020, January 15). Geopolítica: Teorías y aplicación – 14 Milímetros. 14 Milímetros. Retrieved November 18, 2022, from <https://14milímetros.com/geopolitica-teorias-y-apliacion/>

UNIVERSIDAD NACIONAL. (2020). EL MERCANTILISMO INGLÉS EN LA OBRA DE THOMAS MUN* La elaboración del presente análisis, intenta responder a los cuestionamien. Repositorio Universidad Nacional. Retrieved November 7, 2022, from https://repositorio.unal.edu.co/bitstream/handle/unal/70021/MERCANTILISMO_EN_LA_OBRA_DE_THOMAS_MUN.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Valencia, G. (2011). Teoría económica y formación del Estado nación: mercantilistas y liberalistas*. Dialnet Plus. Retrieved November 7, 2022, from <https://dialnet.unirioja.es>

Vanoli, A. (2018, February 2). América Latina, desarrollo más allá del neoliberalismo. El Orden Mundial. Retrieved December 18, 2022, from <https://elordenmundial.com/america-latina-desarrollo-mas-alla-del-neoliberalismo/>

Vanoli, A. (2018, February 2). América Latina, desarrollo más allá del neoliberalismo. El Orden Mundial. Retrieved December 18, 2022, from <https://elordenmundial.com/america-latina-desarrollo-mas-alla-del-neoliberalismo/>

Vargas, J. (2008, 02). TEORÍAS DEL DESARROLLO. Unisc. Retrieved November 22, 2022, from <https://www.unisc.br/site/sidr/2008/textos/63.pdf>

Velandia, J. (2021, February 20). AUMENTA EL NIVEL DE DESEMPLEO EN COLOMBIA | Apuntes de Macroeconomía. Docsity. Retrieved November 18, 2022, from <https://www.docsity.com/es/aumenta-el-nivel-de-desempleo-en-colombia/7182542/>

Vinces, M. (2020, June 29). El arte de la negociación. Mi estudio de ingeniería. Retrieved November 22, 2022, from <http://miestudiodeingenieria.blogspot.com/2020/06/el-arte-de-la-negociacion.html>

Vroey, M. (2019, 3 20). ▷ Laissez faire ¿En qué consiste? Software DELSOL. Retrieved November 22, 2022, from <https://www.sdelisol.com/glosario/laissez-faire/>

Weil, D. (2019). Cuestionario 2 de Integracion Economica – Cuestionario guía del material del 2do. Parcial de. StuDocu. Retrieved November 18, 2022, from <https://www.studocu.com/latam/document/universidad-apec/economia-1/cuestionario-2-de-integracion-economica/16240527>

YURACOMPLEXUS. (2018, April 5). Interacciones. Yuracomplexus. Retrieved December 18, 2022, from <https://yura.website/>

La interacción neoliberalismo – geopolítica – desarrollo como subsistema de conflicto planetario que induce a plantear posiciones de negociación a favor de la construcción de un sistema comunitario internacional 133

Zelada, E. (2021, January 25). Negocios internacionales: ¿Qué? ¿Cómo? ¿Por qué? y ¿Para qué? – Universidad María Auxiliadora. Universidad María Auxiliadora. Retrieved November 21, 2022, from <https://uma.edu.pe/negocios-internacionales-que-como-por-que-y-para-que/>

Zurita, A. (2017, 02 23). El abandono del neoliberalismo en América Latina a principios del siglo XXI y el flujo de corrientes neoestructuralistas y neoextractivistas. Dialnet. Retrieved 11 07, 2022, from <file:///Users/angie/Downloads/Dialnet-ElAbandonoDelNeoliberalismoEnAmericaLatinaAPrincip-6057722.pdf> No hay ninguna fuente en el documento actual.